

Символы и обозначения, используемые в курсе
«Микроэкономика для бизнес-администрирования»

P – цена (price)

Q – объем выпуска отраслевой или объем выпуска группы фирм (quantity)

q – объем выпуска отдельной фирмы (quantity)

Π – прибыль (profit)

U – полезность (utility)

I – индивидуальный доход потребителя (income)

EU – ожидаемая полезность (expected utility)

ЕΠ – ожидаемая прибыль (expected profit)

ТС – совокупные издержки (total cost)

МС – предельные издержки (marginal cost)

FC – постоянные (фиксированные) издержки (fixed cost)

VC – переменные издержки (variable cost)

AFC – средние постоянные издержки (постоянные издержки в расчете на единицу выпуска) (average fixed cost)

AVC – средние переменные издержки (average variable cost)

ATC – средние совокупные издержки (average total cost)

TR – валовой доход (total revenue)

MR – предельный доход (marginal revenue)

AR – средний доход (эквивалентен P при отсутствии дискриминационного ценообразования) (average revenue)

$\varepsilon(p)$ – эластичность спроса по цене (price elasticity)

$\varepsilon(I)$ – эластичность спроса по доходу (income elasticity)

Q*, P* – оптимальный объем выпуска, оптимальная цена (equilibrium quantity)

K – объем капитала (capital)

L – количество труда, нанятого фирмой (labor)

Z – объем природных ресурсов (natural resources)

MPL – предельный продукт труда (marginal product of labor)

MPK – предельный продукт капитала (marginal product of capital)

MRS – предельная норма замещения одного блага другим (marginal rate of substitution)

MRTS – предельная норма технического замещения одного фактора производства другим (marginal rate of technical substitution)

w – цена труда (wage)

v – цена капитала

R – реальная процентная ставка (interest rate)

d – норма амортизации (depreciation rate)

T – размер специфического налога (tax)

t – ставка стоимостного (адвалорного) налога (tax rate)

ΣT – сумма собранных налогов

S – размер специфической субсидии (subsidy)

s – ставка специфической субсидии (subsidy rate)

CS – излишек потребителей (consumers' surplus)

PS – излишек производителей (producers' surplus)

TB – чистый выигрыш от торговли, сумма выигрышей потребителей, производителей и бюджета (total benefits)

DW – безвозвратные потери (deadweight loss)

NPV – чистая приведенная стоимость (net present value)

IRR – внутренняя норма доходности (internal rate of return)